



Producties
&
Consultancy

IT-Consultancy voor midden- en kleinbedrijf

WAAROM?

Vanwege eenmansbedrijfjes waar computerproblemen tot grote ergernis leiden.

Vanwege kleine en middelgrote organisaties die de laatste jaren steeds afhankelijker geworden zijn van hun systeem dat uitgroeide uit tot een complex, moeilijk te onderhouden geheel. De computer hobbyïst kan het niet meer aan.

Vanwege nieuwe technieken en mogelijkheden die zich in hoog tempo aandienen.

Vanwege automatisering die is uitgroeid tot een slecht functionerende lappendeken waar het management niet echt meer grip op heeft.

Vanwege hoge lopende kosten voor een systeem dat alleen ter ondersteuning zou moeten dienen.

CONSULTANCY SPECIFIEK VOOR MIDDEN- EN KLEINBEDRIJF

Omdat hoog opgeleide IT-ers te kostbaar zijn om in dienst te hebben.

Omdat midden- en kleinbedrijf in de regel overgeleverd lijkt aan leveranciers die hun eigen visie volgen (producten willen verkopen) wat niet altijd strookt met het belang van de organisatie.

Omdat grote automatiseerders met dure, vaak veel te zware oplossingen aankomen.

Omdat het ook voor kleine ondernemers van belang is een visie op automatisering te ontwikkelen: zowel wat betreft het beheersen van de kosten als voordeel te behalen uit nieuwe en toekomstige (communicatie- en informatie-) technieken.

Omdat Yodo Consultancy voor totaal-aanpak staat. Niet alleen de techniek, maar zeker ook de procedures en het personeel.

Omdat Johan Doornenbal tarieven hanteert die betaalbaar zijn voor midden- en kleinbedrijf en extra lage tarieven heeft voor non-profit organisaties.

WERKWIJZE

Iedere situatie zal om maatwerk vragen. De praktijk leert echter dat een succesvol proces globaal in te delen valt in drie fases, die elk zo kort mogelijk van duur zouden moeten zijn:

FASE 1: Analyse van de huidige situatie, de knelpunten en de wensen. Deze fase wordt afgesloten met een bijeenkomst waar Johan helder en begrijpelijk verslag doet en u helpt met het afwegen van de diverse oplossingen. Na deze fase hebt u niet alleen een duidelijk beeld van uw automatisering (functioneel en financieel) maar ook voldoende doorzicht om zelf verantwoordelijke keuzes te maken naar de toekomst toe.

FASE 2: De implementatie van de gekozen oplossing. Johan kan u desgewenst hierbij begeleiden of zelf als projectleider functioneren. Zijn ervaring en kennis kan hij voor u inzetten bij het vinden van geschikte producten, leveranciers en dienstverleners, het ontwerpen en implementeren van procedures en bij het scholen of eventueel aannemen van personeel.

FASE 3: Evaluatie. Na een korte analyse van de nieuw ontstane situatie volgt een bijeenkomst waarin bekeken wordt of de verwachtingen, geschapen in de eerste fase, zijn uitgekomen. Hieruit kunnen nieuwe adviezen voor de toekomst voortkomen.

WAT LEVERT HET OP?

Consultancy kost geld. In ruil daarvoor bent u geen tijd kwijt om u te verdiepen in een vakgebied dat niet het uwe is. Bent u verzekerd van onafhankelijk advies. Krijgt u een oplossing voor - vaak slepende - problemen. Is het niet ondenkbaar dat u kosten gaat besparen op uw automatisering. Weet u zeker dat u doelgericht investeert want u begrijpt uw gemaakte keuzes. Hebt u niet de frustratie van verkeerd gekozen oplossingen. Hebt u geen enkele verplichting omdat Johan zijn diensten op freelance basis aanbiedt.